

## PSYCHOLOGIA PRACY

- Standardy profesjonalnej obsługi Klienta.
- Komunikacja z Klientem.
- Profesjonalna obsługa Klienta.
- Przedstawiciel handlowy (wersja dla początkujących i dla zaawansowanych).
- Warsztat pracy przedstawiciela handlowego
- Efektywność pracy przedstawiciela handlowego
- Techniki sprzedaży i negocjacji
- Mowa ciała

Dane teleadresowe firmy:

**Centrum Szkolenia i Doradztwa MENTOR**  
**Edyta Materowska**  
38-200 Jasło, ul. Kadiego 12

tel/fax **13/44 81 666**  
kom.: **600 390 759**  
kom.: **889 65 75 75**

**O??rodek Szkolenia Spawaczy**  
Warsztat Szkoleniowy  
38-200 Jasło, ul. Przemysłowa 11

tel/fax: **13/44 81 666**  
kom.: **600 390 759**  
kom.: **889 65 75 75**

Dane gospodarcze:

**Centrum Szkolenia i Doradztwa „MENTOR”**  
**Edyta Materowska**  
ul. Kadiego 12, 38-200 Jasło

NIP: **685-140-83-13**  
REGON: **371035904**  
Bank PKO BP S.A. / ODDZIAŁ JASŁO: **82**  
**1020 2964 0000 6902 0005 4015**